



Business Development & Accords Stratégiques

Grâce à notre équipe dédiée nous vous proposons, au travers de prestations, d'être à vos côtés dans votre recherche de partenaire industriel stratégiques. Pour cela nous identifions et qualifions votre besoin afin de définir stratégiquement le type de partenariat pouvant y répondre: accord de partenariat R&D, accord pour l'industrialisation, accord de distribution, cession de licence.... Nous n'hésitons pas à solliciter les experts de notre réseau ainsi que nos cabinets référencés pour affiner notre expertise dans le but de vous livrer la prestation la plus aboutie.

CLARIFIEZ VOTRE STRATÉGIE D'ENTREPRISE

NOTRE EXPERTISE ET CELLE DE NOTRE RÉSEAU À VOTRE DISPOSITION

- Définition de la stratégie business
- Challenger les types d'accords possibles et le business model
- Revue de la documentation disponible (les éléments manquants pourront faire l'objet de prestations complémentaires séparées)
- Consolidation du Slideshow et de l'argumentaire en fonction de l'objectif
- Coaching et préparation aux échanges avec les industriels

SAISISSEZ LA MEILLEURE OPPORTUNITÉ

UNE PRESTATION SUR MESURE TOUT AU LONG DU PROCESSUS

- Qualification des contacts industriels ou commerciaux cibles
- Prise de contact et mise en place de RDV (participation éventuelle à des événements spécialisés)
- Accompagnement aux RDV
- Suivi et assistance dans l'interaction avec les industriels (réponses aux questions, due diligence...)
- Assistance à la structuration du term-sheet
- Assistance à la négociation

« L'équipe est à la fois compétente, pertinente et proactive. Au cours des nombreux échanges que nous avons eu, ils ont su cerner nos besoins et nos attentes et nous apporter de réelles opportunités commerciales. Ils nous ont de plus accompagné tout au long de la discussion, nous aidant notamment à structurer et optimiser nos échanges avec nos partenaires potentiels. »

Mme. Alexandra Prieux, CEO de Alcediag