

**Edition
2021**


Catalogue des offres de services

Descriptif, durée et tarifs



Sommaire

Sommaire.....	2
Vos avantages en tant que membre Eurobiomed.....	4
Offres adhérent - Comprises dans l'adhésion	5
Rejoignez le pôle Grand Sud pour innover et vous développer dans la santé.....	6
Rejoignez le pôle Grand Sud pour innover et vous développer dans la santé - Accélérez votre innovation, vos financements et votre développement	7
Trouvez vos partenaires par des mises en relation ciblées.....	9
Gagnez en visibilité et faites connaître votre expertise.....	11
Participez à nos événements et profitez du networking.....	12
Réduisez vos coûts, simplifiez vos commandes et maîtrisez vos achats - Un partenariat avec Haxonéo, groupement d'achat pour les entreprises	13
Gérez vos recrutements et recrutez vos talents de demain - Un partenariat avec Taleez pour diffuser vos offres d'emplois et pilotez vos recrutements	14
Offres complémentaires - Tarifs fixes ou devis sur mesure	15
Développez et financez vos innovations.....	16
Visez plus haut et accédez aux financements européens.....	18
Evaluer l'impact de l'Intelligence Artificielle sur vos produits et services - Diagnostic Flash IA	20



Consolidez votre vision stratégique.....	21
Développez votre business & Accords stratégiques - Recherchez vos partenaires industriels stratégiques	23
Sécurisez votre accès marché.....	24
Renforcez vos fonds propres - Préparez votre levée de fonds et rencontrez vos futurs investisseurs.....	26
Augmentez votre visibilité auprès de notre réseau spécialisé - Devenez un partenaire privilégié d’Eurobiomed	27

Vos avantages en tant que membre Eurobiomed

Services	Compris dans l'adhésion	Prestation complémentaire
Mise en relation ciblée	✓	
Promotion et valorisation (newsletter, site internet, etc.)	✓	
Présence dans l'annuaire des membres	✓	
Participation aux événements Eurobiomed	✓	
Participation au Pavillon Eurobiomed - événements internationaux		✓
Participation aux RDVs BtB	✓	
Obtention de premiers éléments Innovation, Financement privé, etc	✓	
Accès au livret des financements publics	✓	
Veille mensuelle et personnalisés en fonction de l'ouverture des AAP.	✓	
Accès au guide du porteur de projet et au guide des success stories	✓	
Accompagnement innovation		✓
Accès au comité d'experts du pôle (CSP)	✓	
Diag Fash IA		✓
Accompagnement projet européen		✓
Analyse flash 360		✓
Accès marché - Identification des marchés et positionnement marché		✓
Accès marché - Stratégie réglementaire		✓
Accès marché - Accompagnement à la mise en place réglementaire		✓
Accès marché - Protection de l'innovation		✓
Levée de fonds		✓
Business développement et accords stratégiques		✓
Sponsoring		✓
Plateforme RH - Taleez	✓	
Centrale d'achat - Haxonéo	✓	

Offres adhérent

Comprises dans l'adhésion





Rejoignez le pôle Grand Sud pour innover et vous développer dans la santé

Eurobiomed, pôle de compétitivité **santé**, a su fédérer en 14 ans plus de **400** adhérents de la filière, répartis sur les régions Occitanie et Provence-Alpes-Côte d'Azur. Rejoindre Eurobiomed, c'est rejoindre un **réseau engagé**, trouver des partenaires, accéder à des ressources, à des informations stratégiques pour vous développer, à des solutions d'accompagnement qui vous sont dédiées. Nous vous aidons à **innover**, à vous **financer**, à vous **développer** et à atteindre vos objectifs stratégiques et commerciaux. A travers une écoute, une compréhension des besoins du monde de la santé, Eurobiomed, conseille et propose et à ses adhérents un accompagnement toujours plus personnalisé, encore plus réactif pour répondre vos attentes.

Pourquoi adhérer ?

RENFORCER

votre réseau grâce à nos mises en relation qualifiées en réponse à vos besoins.

**Venez présenter votre projet, vos services.
Démarchez vos futurs clients lors de nos rendez-vous BtoB et nos conventions d'affaires.**

PARTICIPER

à la construction de l'écosystème le plus propice pour votre entreprise

**Faites remonter vos besoins aux décideurs
Participez à la construction de grands projets territoriaux Nationaux et internationaux.**

ACCÉDER

à notre offre de services réservée à nos membres

De votre problématique, de vos besoins, Eurobiomed met à votre disposition un accompagnement personnalisé et une expertise santé unique en projet et son innovation ainsi que dans le cadre du développement de la croissance de votre entreprise.

VALORISER

votre projet/savoir-faire sur nos multiples canaux de communication

Bénéficiez de la visibilité internationale de notre réseau, de nos liens avec les grands comptes industriels et les décideurs publics et privés, Devenir partenaire du pôle, c'est gagner en visibilité !

ÉCONOMISER

avec votre accès privilégié à nos plateformes partenaires

**Réduisez vos coûts sur la centrale d'achat Haxonéo.
Découvrez vos nouveaux talents sur Taleez, plateforme RH.**



Rejoignez Eurobiomed, le pôle de compétitivité santé du Grand Sud



« Depuis deux ans, E-Scopics est totalement inséré dans l'écosystème Eurobiomed qui lui a permis d'avoir accès à des initiatives diverses. La société a pu bénéficier d'un accompagnement financier dans le cadre de la mise en œuvre de sa stratégie réglementaire avec l'Action Medtech. Cette action est en cours et l'aide financière est la bienvenue dans un contexte de restriction des moyens de financements et au décalage de la levée de fond prévue. Enfin Eurobiomed a labellisé deux projets AIDA et DEUS que la société a déposés dans le cadre de deux appels à projet : AI pour un meilleur système de santé et I-NOV.

La société a été lauréate du premier appel à projet avec un financement de 290k€ et est en phase finale de sélection pour i-Nov pour un financement de 1M€. Les inputs recueillis lors de la labellisation nous ont permis de consolider la présentation et la construction de ces projets. ».

Claude COHEN-BACRIE - Président and CEO - e-Scopics

Accélérez votre innovation, vos financements et votre développement

Vos enjeux

- Développer votre réseau et améliorer votre visibilité.
- Trouver les partenaires et clients de demain
- Rester informé sur les nouveaux financements publics.
- Obtenir de l'aide pour monter vos demandes de financements publics.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE/ Grands groupes.
- Cabinet de consultant et consultant indépendants.
- Laboratoires de recherches, Universités, CHU et académiques.

Description de l'offre

- Suivi régulier par votre chargé de mission, pour un accompagnement sur votre stratégie d'entreprise et votre développement.
- Conseils sur l'obtention de financements, les contacts pertinents.
- Veille dédiée sur des actualités ou des Appels à projets qui vous concernent.
- Mises en relation qualifiées et suivies avec des partenaires ou clients potentiels,
- Promotion et valorisation de votre structure.
- Accès réservé à nos évènements et workshops.
- Accès aux guides et informations du pôle pour financer vos projets.
- Accès au comité d'experts du pôle (CSP) pour présenter et challenger vos projets.
- Accès à la Plateforme RH – Taleez pour vos recrutements et à la centrale d'achat – Haxonéo.

Faites-nous confiance

- Eurobiomed a su fédérer en 14 ans plus de 400 acteurs de la filière, en Occitanie et Provence-Alpes-Côte d'Azur.
- Une équipe pluridisciplinaire, au contact des adhérents sur l'ensemble du territoire permettant une connaissance fine de l'écosystème et de ses acteurs
- Un réseau national et international s'appuyant sur nos pôles en France, aux US et au Japon.

Modalités et tarifs

- Prix : **compris dans l'adhésion**
- Durée : **service annuel**

Contact privilégié

- Votre chargé de mission écosystème local.



Trouvez vos partenaires par des mises en relation ciblées



« Pour une jeune société, il est important de se faire connaître et de pouvoir rencontrer de nouveaux clients. Eurobiomed nous apporte une aide précieuse à la fois pour l'organisation d'évènements sur notre site mais aussi pour notre participation à des congrès internationaux : organisation simplifiée, budget adapté et mise en relation avec des acteurs clés des sciences de la vie, industriels ou institutionnels. Pour nous accompagner dans le développement de notre société, nous apprécions également la réactivité d'Eurobiomed, non seulement au niveau des informations régulièrement transmises mais aussi des réponses à nos questions. En outre, il est toujours plus agréable de travailler avec une équipe compétente et sympathique ! ».

Pierre DIEBOLT – Managing Director – Nuvisan France

Gagnez du temps et atteignez rapidement votre cible

Vos enjeux

- Cibler les bons interlocuteurs au sein des organisations.
 - Clients potentiels
 - Partenaires technologiques ou commerciaux et / ou de concurrents
 - Partenaires financiers
- Accéder aux experts médicaux de votre domaine.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE/Grands groupes
- Laboratoires de recherches, Universités, CHU, académiques, leaders d'opinion, cliniques privées, ...

Descriptif de la mission

- Discussion autour de votre stratégie d'entreprise
- Proposition par votre chargé(e) de mission, de mises en relation pertinentes et qualifiée
- Mise en relation personnelle et directe auprès des bons interlocuteurs et suivi de la mise en relation
- Dans le cas de besoins internationaux, accès au et partenaires internationaux d'Eurobiomed et au réseau des autres pôles de compétitivité



Faites-nous confiance

- Réseau de plus de 400 membres.
- Une organisation au plus près de ses adhérents, permettant une connaissance fine de notre territoire et de ses acteurs.

Durée et tarifs

- Prix : **compris dans l'adhésion**
- Durée : **service annuel**

Contact privilégié

- Votre chargé de mission écosystème local



Gagnez en visibilité et faites connaître votre expertise

Promotion et valorisation des membres de notre réseau

Vos enjeux

- Etre visible auprès de la communauté Healthtech et de la presse.
- Valoriser vos savoir-faire et services.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE/Grands groupes.
- Laboratoires de recherches, Universités, CHU et académiques.

Descriptif de la mission

- **Nous communiquons sur vos réussites et actualités majeures (pas de communication commerciale), à travers :**
 - Visibilité sur notre site internet : votre actualité, vos événements, etc.
 - Visibilité sur notre newsletter : interviews personnelles
 - Publications sur nos réseaux sociaux.
 - Visibilité auprès des institutionnels (Métropoles, Régions, niveau national et international)
 - Vidéos promotionnels
- **Annuaire des membres en ligne sur notre site internet.**

Faites-nous confiance

- Un nouveau site internet plus visible et mieux référencé.
- 2 731 abonnés Twitter.
- 4 045 abonnés LinkedIn.
- Newsletter et relai dans la presse spécialisée.

Durée et tarifs

- Prix : **compris dans l'adhésion**
- Durée : **service annuel**

Contact privilégié

- **Monique ARSICAUD**
Assistante administrative
monique.arsicaud@eurobiomed.org
05.34.25.50.40



Participez à nos événements et profitez du networking

Découvrez les nouveautés du domaine lors de nos événements et profitez de la force d'Eurobiomed pour une meilleure visibilité internationale

Vos enjeux

- Vous tenir informé des nouvelles actualités sur notre secteur (nouveaux acteurs, dernières avancées scientifiques, workshop spécialisé) / Faire de la veille.
- Renforcer votre réseau, rencontrer les entreprises, chercheurs, cliniciens qui participent.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE/Grands groupes.
- Cabinet de consultant et consultant indépendants.
- Laboratoires de recherches, Universités, CHU et académiques.

Descriptif de la mission & livrables

- **Participation à nos événements** : -> liste des participants
 - Rencontres thématiques, événements scientifiques de points -> Présentations des speakers.
 - Événements de réseautage, pour trouver nos partenaires et potentiels clients à travers du networking.
 - Workshop, événement à forte expertise et valeur ajoutée.
- **Participation à des salons internationaux**
 - Au travers de tarifs privilégiés.
 - Au travers d'une visibilité complémentaire sur les Pavillons Eurobiomed.
- **Participation au BtoB des adhérents RDV annuel des adhérents du pôle** -> plateforme de prise de rendez-vous.

Faites-nous confiance

- Plus de **20** événements organisés par Eurobiomed par an.
- Participation à des salons européens et internationaux (BioFit, AgeingFit, BIO Japan, BIO Us, etc.) à travers la mise en place de Pavillon Eurobiomed, pour nos entreprises.
- Webinaires et rencontres thématiques.

Durée et tarifs

- Prix : **compris dans l'adhésion pour la participation aux événements Eurobiomed – Tarifs privilégiés sur événements partenaires et participation aux Pavillons**
- Durée : **service annuel**

Contact privilégié

- Votre chargé de mission local



Réduisez vos coûts, simplifiez vos commandes et maîtrisez vos achats

Un partenariat avec Haxonéo, groupement d'achat pour les entreprises

Vos enjeux

- Réalisez des économies pour vos achats quotidiens

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE / Grands Groupes
- Académiques
- Laboratoires et autres institutions

Descriptif de l'offre

- Economies maximum et pérennes.
- Equipe d'acheteurs à votre service.
- Analyses d'économies gratuites.
- Commandes et suivi des achats simplifiés.
- Fournisseurs qualifiés.



Produits	Services	Locations et prestations
Environnement du bureau <ul style="list-style-type: none"> • Fournitures de bureau • Cartouches d'encre • Produits d'hygiène et entretien • Téléphonie fixe et portable • Matériel informatique • Mobilier de bureau 	RH <ul style="list-style-type: none"> • Intérim • Formations • Annonce de recrutement • Chèques cadeau • Tickets restaurant • Café / boissons et alimentaire 	Locations pluri-annuelles <ul style="list-style-type: none"> • Reprographie • Location installation hygiène • Fontaines à eau • Location véhicule longue durée • Location vêtements
Packaging <ul style="list-style-type: none"> • Emballages magasins (sacs, papier sole...) • Emballages alimentaires • Emballages formats spécifiques • Emballages personnalisés 	Locaux <ul style="list-style-type: none"> • Energie - gaz • Energie - électricité • Entretien des locaux • Protection incendie • Contrôles réglementaires • Vidéosurveillance 	Locations ponctuelles <ul style="list-style-type: none"> • Location de matériel BTP, industrie • Location véhicule courte durée • Location véhicule utilitaire
Consommables d'emballages <ul style="list-style-type: none"> • Caisses cartons • Films plastiques et gaines • Adhésifs (standards ou personnalisés) • Etiquettes • Feuillards 	Transport et colis <ul style="list-style-type: none"> • Envoi de colis express (0 à 30 kg) • Envoi de colis non express (0 à 30 kg) • Messagerie (envoi de 30 à 1000 kg) • Entretien de véhicules et pneumatiques 	Assurances <ul style="list-style-type: none"> • Mutuelles • Prévoyances • Responsabilité civile professionnelle • Assurance véhicules • Assurance locaux
Matériel et équipements <ul style="list-style-type: none"> • Équipements de protection Individuelle • Vêtements de travail • Matériel et produits de laboratoire • Fournitures industrielles • Matériel de manutention et stockage • Matériel médical 	Communication <ul style="list-style-type: none"> • Création site web • Impressions de brochures, flyers, cartes de visite • Objets promotionnels personnalisés • Campagnes de SMS en masse 	Charges fiscales et sociales <ul style="list-style-type: none"> • Charges sociales • Charges fiscales • Taux d'accidents du travail et maladies professionnelles

Faites-nous confiance

- Nos adhérents utilisent régulièrement cette plateforme.

Durée et tarifs

- Eurobiomed vous offre l'accès en illimitée à la plateforme Haxaneo.

Contact privilégié

- **Justine MEGE**
Assistante administrative
justine.mege@eurobiomed.org
04.91.13.74.65



Gérez vos recrutements et recrutez vos talents de demain

Un partenariat avec Taleez pour diffuser vos offres d'emplois et pilotez vos recrutements

Vos enjeux

- Vous cherchez à recruter ?
- Vous cherchez à piloter efficacement vos recrutements et à diffuser au plus large vos offres d'emplois.

Pour qui ?

- **Startups/PME/TPE / Grands Groupes.**
- Académiques et laboratoires de recherche.

Descriptif de l'offre

taleez

DIFFUSEZ VOS OFFRES D'EMPLOI

- **Création d'une page emploi pour votre entreprise** -> offre comprise dans l'adhésion.
- **Diffusion automatique sur la page emploi d'Eurobiomed** -> offre comprise dans l'adhésion.
- **Accès à une CVthèque en ligne** -> offre comprise dans l'adhésion.
- **Diffusion automatique de votre offre auprès de 60 sites d'emplois et 1300 écoles.**
- **Jusqu'à 35% de réduction sur les sites emploi partenaires.**

PILOTEZ VOS RECRUTEMENT EFFICACEMENT

- **Centralisation des candidatures** -> offre comprise dans l'adhésion.
- **Fluidité et coordination de l'équipe en charge du recrutement.**
- **Valoriser votre marque employeur** -> offre comprise dans l'adhésion.



Faites-nous confiance

- En moyenne, 40 offres d'emploi en cours de diffusion.

Durée et tarifs

- Eurobiomed vous **offre les premières fonctionnalités de l'outil.**
- Tarif négocié pour les prestations complémentaires.

Contact privilégié

- **Justine MEGE**
Assistante administrative
justine.mege@eurobiomed.org
04.91.13.74.65

Offres complémentaires

Tarifs fixes ou devis sur mesure





Développez et financez vos innovations

« Eurobiomed a su par deux fois nous assister grâce à ses collaborateurs, son réseau local d'experts mais aussi ses autres contacts régionaux pour obtenir le financement de projets collaboratifs majeurs. Les projets que nous menons, de par la complexité technique et clinique qu'ils couvrent, ne nous seraient pas ouverts sans l'appui d'Eurobiomed. De plus, ils nous permettent de garder le plus longtemps possible notre indépendance vis-à-vis de financeurs et par là le maintien de notre valeur ajoutée en France ».

Marc DELMAS, CEO de PMB-Alcen, lauréat du programme d'Innovation Stratégique Industrielle en 2012 et du Fonds Unique Interministériel en 2018. NON

Accompagnement des projets innovants

Téléchargez votre Guide du porteur de projet

Vos enjeux

- Vous souhaitez développer des projets innovants et monter votre projet.
- Vous recherchez des financements publics pour dérisquer votre projet d'innovation.
- Vous souhaitez valider sa pertinence et son montage auprès d'experts métier.
- Vous avez besoin de partenaires.

Pour qui ?

- **Startups/PME/ETI/Grands Groupes** membres uniquement.
- Laboratoires de recherche, Universités, Académiques.
- Tous les partenaires du projet, localisés en Région Occitanie et/ou Sud Provence Alpes Côte d'Azur, doivent être adhérents du pôle.

Descriptif de la mission & livrables

RÉPONDEZ À UN APPEL À PROJETS

- **Diagnostic personnalisé du positionnement vis-à-vis des aides publiques régionales, nationales et européennes.**
- **Recherche de partenaires académiques ou industriels si nécessaire.**
- **Relecture(s) critique du dossier en termes de cadrage et formalisation** -> Dossier de candidature revu.
- **Challenge et validation par nos experts (cf. ci-dessous)** -> CR des remarques et suggestions émises.
- **Suivi et valorisation du projet.**

CHALLENGEZ VOTRE PROJET

- **Pitch devant le conseil stratégique des projets (CSP), comité de 18 experts de haut niveau couvrant toutes les grandes thématiques santé, pour challenger et valider vos projets sur différents aspects :** -> Trame de présentation
 - L'excellence technique et scientifique
 - Le positionnement marché
 - Les impacts socio-économiques
- **Obtention de la labélisation du pôle Eurobiomed** -> Avis motivés avec recommandations.

Faites-nous confiance

- **14 années d'expérience**
- 293 projets labélisés et financés représentant plus de 1 milliard d'€ d'investissement.

Durée et tarifs

- Prix : **3 000 € HT** + 2% du budget total des partenaires sur le territoire (fees).
- Durée : **7 jours d'accompagnement** individuel, répartis sur 2 mois environ.

Contact privilégié

- **Morgane MILTGEN**
Chargée de mission Innovation
morgane.miltgen@eurobiomed.org
06.98.30.82.62



Visez plus haut et accédez aux financements européens



« Devenir membre d'EUROBIOMED a été pour PLANKTOVIE, une étape très importante, lui permettant d'adhérer à un réseau, de se sentir soutenu et écouté, et d'être maintenu au courant des dispositifs dont une startup peut bénéficier pour financer son innovation. Ce qui permet au dirigeant de se focaliser sur son corps de métier tout en ne passant pas à côté d'opportunités de financement qui requièrent une veille constante. EUROBIOMED a également les moyens de mettre en branle son réseau d'experts pour améliorer un projet, son plan stratégique ou déverrouiller des points techniques. Suite au passage devant son comité stratégique (CSP), nous avons ainsi pu nettement améliorer un projet ambitieux pour lequel nous avons sollicité un financement européen H2020 que nous venons tout juste d'obtenir... »

Olivier Detournay, CSO et cofondateur de PLANKTOVIE, lauréat d'un projet Européen SME Phase 1 en 2019.

Accompagnement des innovations sur des guichets européens

Vos enjeux

- Vous recherchez des financements publics plus importants et en collaboration avec des partenaires européens.
- Vous souhaitez vous développer à l'international.
- Vous avez besoin de partenaires européens et

Pour qui ?

- **Startups/PME/ETI/Grands Groupes**, membres uniquement.
- Laboratoires de recherche, Universités, Académiques.
- Tous les partenaires du projet, localisés en Région Occitanie et/ou Sud Provence Alpes Côte d'Azur, doivent être adhérents du pôle.

Descriptif de la mission & livrables

RÉPONDEZ À UN APPEL À PROJETS

- **Diagnostic personnalisé du positionnement vis-à-vis des programmes européens disponibles.**
- **Recherche de partenaires académiques ou industriels si nécessaire, grâce à notre réseau international.**
- **Relecture(s) critique du dossier en termes de cadrage et formalisation** -> dossier de candidature revu.
- **Challenge et validation par nos experts (cf. ci-dessous)** -> CR des remarques et suggestions émises.
- **Suivi et valorisation du projet.**

CHALLENGEZ VOTRE PROJET

- **Pitch devant le conseil stratégique des projets (CSP), comité de 18 experts de haut niveau couvrant toutes les grandes thématiques santé, pour challenger et valider vos projets sur différents aspects** : -> trame de présentation
 - L'excellence technique et scientifique
 - Le positionnement marché
 - Les impacts socio-économiques
- **Obtention de la labélisation du pôle Eurobiomed** -> Avis motivés avec recommandations

Faites-nous confiance

- **13 années d'expérience**
- 293 projets labélisés et financés représentant plus de 1 milliard d'€ d'investissement

Durée et tarifs

- Prix : **sur devis**, en fonction de vos besoins
- Durée : **nombre de jours d'accompagnement** variable, répartis sur plusieurs mois environ

Contact privilégié

Morgane MILTGEN
Chargée de mission Innovation
morgane.miltgen@eurobiomed.org
06.98.30.82.62



Evaluer l'impact de l'Intelligence Artificielle sur vos produits et services

Diagnostic Flash IA

Vos enjeux

- Améliorer votre offre de services et **intégrer des technologies d'Intelligence Artificielle** dans vos produits et services.
- Vous n'avez pas de ressources en Data Science et ne savez pas **comment faire** et **quels avantages** vous pourriez en retirer ?

Pour qui ?

- **Startups/PME**, membres uniquement.
- Basé en **Région Sud-Provence-Alpes-Côte d'Azur**.
- Ayant un **produit/service ou solution disponible** susceptible d'être impacté par l'IA.
- Avoir des **données numériques qualifiées** disponibles.

Descriptif de la mission & livrables

- **Diagnostic personnalisé et individuel** avec analyse de l'existant et évaluation d'un échantillon de données disponibles → **Compte-rendu de diagnostic**.
- Identification des **cas d'usage et des technologies appropriées**.
- Définition d'un **plan d'action** clair et valorisation des données avec leurs ROI → **Plan d'actions**.
- **Suivi** personnalisé.

Pourquoi ?

- **Tester** vos données et leur potentiel.
- Vous **différencier** de la concurrence.
- Obtenir des **conseils** pour comprendre les technologies et comment les utiliser
- Echanger avec des **experts** en IA
- Bénéficier d'un tarif préférentiel grâce à 50% de subvention

Durée et tarifs

- Prix : **1 500 € HT** pour les adhérents (au lieu de 3 000 € HT)
- Durée : **3 jours d'accompagnement** individuel, répartis sur 3 mois environ

Contact privilégié

- **Morgane MILTGEN**
Chargée de mission Innovation
morgane.miltgen@eurobiomed.org
06.98.30.82.62

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côte d'Azur : Action co-financée par la Direccte PACA



Consolidez votre vision stratégique



«Nouvelle startup dans le domaine de la Pharma, nous avons fait appel à Eurobiomed pour nous accompagner sur la stratégie de l'entreprise et notamment le positionnement du portefeuille. L'expérience d'Emmanuel Maille nous a aidé à approfondir notre stratégie en abordant des points sensibles non adressés.

Sans imposer son point de vue et par son questionnement, il a guidé notre réflexion et nous a fait évoluer vers ce que nous considérons aujourd'hui comme la meilleure stratégie pour réussir.

Le résultat et le chemin parcouru nous satisfont totalement. En quelques heures bien orchestrées, nous sommes partis d'une bonne idée pour aboutir à un projet structuré et attractif dont nous percevons déjà les qualités dans nos interactions avec des partenaires externes. Nous ne pouvons que recommander cette mission qui en plus de son caractère structurant a augmenté notre confiance et notre motivation. Merci à Emmanuel, Cécile, Jeffrey et Eurobiomed.»

Philippe ANDRES – CEO Tarian Pharma

Réflexion stratégique autour de votre solution

Vos enjeux

- Quelle est la valeur de mon innovation ?
- Où dois-je porter mes efforts ?
- Quels sont les objectifs à atteindre pour monétiser mon innovation ?
- Quels sont les jalons clés créateurs de valeur pour mon entreprise ?
- Comment élaborer mon business model ?

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE

Descriptif de la mission & livrable

L'analyse flash de votre Business Plan (document Word ou PPT détaillé) suivie d'une séance de travail pour relever les points positifs et les points de vigilances dans les domaines suivants :

- **Adéquation du couple produit/marché (market fit).**
- **Preuves scientifiques.**
- **Positionnement de l'entreprise par rapport aux concurrents.**
- **Modèle économique (clients, contacts distributeurs, parties prenantes...).**
- **Vision globale du développement.**
- **La stratégie réglementaire.**
- **La cohérence des compétences internes.**
- **La stratégie de financement associée (montants recherchés, jalons de création de valeur).**
- **La cohérence globale du BP et l'adéquation avec les standards des investisseurs (story equity).**

-> Livrable : restitution sous forme de présentation, résumant les échanges des journées de travail et incluant les recommandations.

Durée et tarifs

- Prix : **1 500€/jour**.
- Durée : **2 jours d'accompagnement** individuel, répartis sur 1 à 2 mois, en fonction des besoins et urgences de l'entreprise.

Contact privilégié

- Jeffrey TAGLIAMONTE
Chargé de mission Compétitivité
jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.org
07.60.70.00.34

Action ouverte à tous

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côtes d'Azur : Action co-financée par la Région Provence Alpes Côte d'Azur



Développez votre business & Accords stratégiques

Recherchez vos partenaires industriels stratégiques

Vos enjeux

- Vous êtes à la recherche d'un partenaire industriel pour co-développer, licencier ou vendre votre entreprise.
- Vous êtes à la recherche d'un deal structurant avec des distributeurs, un grand compte ?
- Renforcer votre réseau et rencontrer vos futurs partenaires les entreprises, chercheurs, cliniciens et experts.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE

Descriptif de la mission

CLARIFIEZ VOTRE STRATÉGIE D'ENTREPRISE

- Définition de la stratégie business.
- Challenger les types d'accords possibles et le business model.
- Revue de la documentation disponible (*les éléments manquants pourront faire l'objet de prestations complémentaires séparées*).
- Consolidation du Slideshow et de l'argumentaire en fonction de l'objectif.
- Coaching et préparation aux échanges avec les industriels.

SAISISSEZ LA MEILLEURE OPPORTUNITÉ

- Qualification des contacts industriels ou commerciaux cibles.
- Prise de contact et mise en place de RDV (*participation éventuelle à des événements spécialisés*).
- Accompagnement aux RDV.
- Suivi et assistance dans l'interaction avec les industriels (*réponses aux questions, due diligence*).
- Assistance à la structuration du term-sheet.
- Assistance à la négociation.
- Participer aux Pavillons Eurobiomed.

Durée et tarifs

- Prix : sur devis (retenir + success fees).
- Durée : 12 à 18 jours d'accompagnement individuel, répartis sur 6 mois à 9 mois.

Contact privilégié

- Salim SAIFI
Chargé de mission Compétitivité
salim.saifi@eurobiomed.org
07.60.70.00.34

Action ouverte à tous

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côtes d'Azur : Action co-financée par la Région Provence Alpes Côte d'Azur



Sécurisez votre accès marché



« J'ai eu affaire à EUROBIOMED qui nous a entre autre été conseillé par l'Incubateur PACA EST. L'équipe qui nous a pris en compte est sérieuse, compétente et très disponible et ce malgré la période de confinement. L'objectif était d'obtenir une Etude de Stratégie réglementaire. Cette équipe a parfaitement compris notre projet, établi un cahier des charges en rapport et nous a aidé à choisir un partenaire de valeur dont nous sommes très satisfaits avec des réponses claires aux problématiques soulevées..».

Yves STEPHAN – CEO de la société YNNOV OUI

Sécurisez les actifs de votre société et son accès au marché

Vos enjeux

- Vous souhaitez assurer vos futurs revenus et votre monopole ?
- Il est important de protéger au mieux votre innovation, consolider les actifs votre entreprise et l'accès au marché de vos produits.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE

Descriptif de la mission

IDENTIFIER VOS MARCHES

- Etude de marché (segmentation, valeur, tendance, part adressable, pricing...).
- Positionnement concurrentiel (concurrence, compétitivité, positionnement...).
- Analyse technico-économique ou médico-économique (pricing, remboursements).
- Analyse de réceptivité du marché.

DEFINISSEZ VOS OBLIGATIONS REGLEMENTAIRES

- Stratégie réglementaire pour votre produit, service
 - Analyse des textes en vigueur.
 - Positionnement réglementaire (statut, classe, développement clinique...).
 - Roadmap réglementaire (timing, processus, coûts).
- Accompagnement à la mise en place réglementaire
 - Marquage CE.
 - Approbation FDA.
 - Système Management de Qualité (SMQ).

SECURISEZ VOS ACTIFS ET CONSOLIDEZ VOS MONOPOLES

- Diagnostic organisationnel et contractuel de protection de l'innovation
- Diagnostic du portefeuille de propriété intellectuelle
- Etude de brevetabilité et stratégie de protection
- Environnement concurrentiel et liberté d'exploitation
- Projection des coûts de propriété intellectuelle.

Faites-nous confiance

- 29 accompagnements Market Access en 2019 et 2020.
- Une équipe compétente avec une triple expertise, technique, scientifique et business.

Durée et tarifs

- Prix : **Sur devis** en fonction de vos besoins
- Durée : **1 à 3 mois** selon la mission

Contact privilégié

- **Jeffrey TAGLIAMONTE**
Chargé de mission Compétitivité
jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.org
07.60.70.00.34

Action ouverte à tous

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côtes d'Azur : Action co-financée par la Région Provence Alpes Côte d'Azur



Renforcez vos fonds propres

Préparez votre levée de fonds et rencontrez vos futurs investisseurs

Vos enjeux

- Vous êtes une entreprise innovante à fort potentiel et vous avez besoin d'augmenter vos fonds propres.
- Des ressources vous sont nécessaires pour développer et accélérer votre déploiement commercial et des investissements conséquents compenseraient des revenus décalés dans le temps.
- Votre solution est rentable et répond à un problème prégnant, pas ou mal résolu.

Pour qui ?

- **Startups/PME/TPE**
- Recherche de financement comprise entre 500K€ et 20M€ euros.

Descriptif de la mission

PREPARER VOUS POUR LEVER DES FONDS

- Définir votre stratégie de financement.
- Challenger les fondamentaux de votre projet.
- Revoir et consolider la documentation nécessaire à la levée (les éléments manquants ou insuffisants pourront faire l'objet de prestations complémentaires séparées).
- Mettre en place une data room due diligence.
- Vous coacher et vous préparer aux échanges avec les investisseurs.

OPTIMISEZ LE PROCESSUS DE LEVEE DE FONDS

- Qualification des investisseurs cibles.
- Prise de contact et mise en place de RDV investisseurs (et participation éventuelle aux événements investisseurs).
- Accompagnement aux RDV investisseurs.
- Suivi et assistance dans l'interaction avec les investisseurs (réponses aux questions, due diligence...).
- Assistance à la négociation.

Faites-nous confiance

- Eurobiomed fort de son expertise santé et de son expérience de la levée de fonds de l'amorçage au late-stage est un partenaire de confiance qui vous épaulera tout au long de ce processus.

Durée et tarifs

- Prix : sur devis (retainer + success fees)
- Durée : 12 à 18 jours d'accompagnement individuel, répartis sur 6 mois à 9 mois

Contact privilégié

- **Jeffrey TAGLIAMONTE**
Chargé de mission Compétitivité
jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.org
07.60.70.00.34

Action ouverte à tous

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côtes d'Azur : Action co-financée par la Région Provence Alpes Côte d'Azur

Augmentez votre visibilité auprès de notre réseau spécialisé

Devenez un partenaire privilégié d'Eurobiomed

Vos enjeux

- Vous avez besoin de vous faire connaître ?
- Vous souhaitez rencontrer notre réseau et valoriser votre savoir-faire ?
- Vous souhaitez accéder à vos futurs clients ?

Pour qui ?

- **Startups/PME/TPE/ Grands groupes.**
- **Cabinet de consultant et consultant indépendants.**

Descriptif de la mission & livrables

Eurobiomed vous propose de communiquer vos offres de services, vos expertises sur ces canaux de communication :

- **Visibilité sur notre site web, sur notre newsletter mensuelle**
- **Relai d'infos sur nos réseaux sociaux**
- **Partenariat lors d'un événement**
 - Prise de parole
 - Visibilité écrite (présence de votre logo sur différents supports)
 - Transmission de vos plaquettes de communication
 - Organisation d'un événement sur mesure -> Organisation complète de l'événement
- **Mise en relation ciblées** -> Organisation de RDV BtoB

Modalités et tarifs

- Prix : **sur devis**, en fonction de vos besoins
- Durée : **sur 1 événement ou annuel**

Contact privilégié

- Votre chargé de mission local

