



Développez votre business & Accords stratégiques

Recherchez vos partenaires industriels stratégiques

Vos enjeux

- Vous êtes à la recherche d'un partenaire industriel pour co-développer, licencier ou vendre votre entreprise.
- Vous êtes à la recherche d'un deal structurant avec des distributeurs, un grand compte ?
- Renforcer votre réseau et rencontrer vos futurs partenaires les entreprises, chercheurs, cliniciens et experts.

Pour qui ?

- Startups/PME/TPE

Descriptif de la mission

CLARIFIEZ VOTRE STRATÉGIE D'ENTREPRISE

- Définition de la stratégie business.
- Challenger les types d'accords possibles et le business model.
- Revue de la documentation disponible (*les éléments manquants pourront faire l'objet de prestations complémentaires séparées*).
- Consolidation du Slideshow et de l'argumentaire en fonction de l'objectif.
- Coaching et préparation aux échanges avec les industriels.

SAISISSEZ LA MEILLEURE OPPORTUNITÉ

- Qualification des contacts industriels ou commerciaux cibles.
- Prise de contact et mise en place de RDV (*participation éventuelle à des événements spécialisés.*)
- Accompagnement aux RDV.
- Suivi et assistance dans l'interaction avec les industriels (*réponses aux questions, due diligence*).
- Assistance à la structuration du term-sheet.
- Assistance à la négociation.
- Participer aux Pavillons Eurobiomed.

Durée et tarifs

- Prix : sur devis (retenir + success fees).
- Durée : 12 à 18 jours d'accompagnement individuel, répartis sur 6 mois à 9 mois.

Contact privilégié

- Salim SAIFI
Chargé de mission Compétitivité
salim.saifi@eurobiomed.org
07.60.70.00.34

Action ouverte à tous

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côtes d'Azur : Action co-financée par la Région Provence Alpes Côte d'Azur