

Renforcez vos fonds propres

Préparez votre levée de fonds et rencontrez vos futurs investisseurs

Vos enjeux

- Vous êtes une entreprise innovante à fort potentiel et vous avez besoin d'augmenter vos fonds propres.
- Des ressources vous sont nécessaires pour développer et accélérer votre déploiement commercial et des investissements conséquents compenseraient des revenus décalés dans le temps.
- Votre solution est rentable et répond à un problème prégnant, pas ou mal résolu.

Pour qui ?

- **Startups/PME/TPE**
- Recherche de financement comprise entre 500K€ et 20M€ euros.

Descriptif de la mission

PREPARER VOUS POUR LEVER DES FONDS

- Définir votre stratégie de financement.
- Challenger les fondamentaux de votre projet.
- Revoir et consolider la documentation nécessaire à la levée (les éléments manquants ou insuffisants pourront faire l'objet de prestations complémentaires séparées).
- Mettre en place une data room due diligence.
- Vous coacher et vous préparer aux échanges avec les investisseurs.

OPTIMISEZ LE PROCESSUS DE LEVEE DE FONDS

- Qualification des investisseurs cibles.
- Prise de contact et mise en place de RDV investisseurs (et participation éventuelle aux événements investisseurs).
- Accompagnement aux RDV investisseurs.
- Suivi et assistance dans l'interaction avec les investisseurs (réponses aux questions, due diligence...).
- Assistance à la négociation.

Faites-nous confiance

- Eurobiomed fort de son expertise santé et de son expérience de la levée de fonds de l'amorçage au late-stage est un partenaire de confiance qui vous épaulera tout au long de ce processus.

Durée et tarifs

- Prix : sur devis (retainer + success fees)
- Durée : 12 à 18 jours d'accompagnement individuel, répartis sur 6 mois à 9 mois

Contact privilégié

- **Jeffrey TAGLIAMONTE**
Chargé de mission Compétitivité
jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.org
07.60.70.00.34

Action ouverte à tous

Pour les entreprises de la Région Sud Provence Alpes Côtes d'Azur : Action co-financée par la Région Provence Alpes Côte d'Azur