



**Accompagnements à la stratégie et à la levée de fonds des entreprises adhérentes d'Eurobiomed.**

Référencement d'experts 2024 / 2025



# « Accompagnements à la stratégie et à la levée de fonds des entreprises adhérentes d'Eurobiomed »

## Référencement d'experts 2024 / 2025

### Contexte

#### Eurobiomed

Le pôle de compétitivité EUROBIOMED, association loi 1901, a pour mission de structurer, développer et animer la filière santé des régions Provence-Alpes-Côte d'Azur et Occitanie / Pyrénées-Méditerranée.

Avec un réseau de plus de 400 entreprises, 6 universités et de nombreuses écoles, 250 laboratoires de recherche et 5 Centres Hospitalo-Universitaires, EUROBIOMED est l'un des premiers clusters français et européens en Santé en termes de nombre d'entreprises, de capacités de recherche, d'excellence scientifique et d'équipements dédiés à l'innovation et à la création d'entreprises innovantes.

Classé parmi les pôles très performants, EUROBIOMED propose à chaque membre des accompagnements de hautes qualités (Stratégie, levée de fonds, recherche de financement publics, règlementaire, étude de marché...) un espace d'échange (rencontres thématiques, biorezo™, webinaires expert), un lien privilégié avec les institutionnels et les investisseurs (en région, en France et en Europe) avec la réactivité qui conditionne la réussite de projets de R&D très innovants et, in fine, la création et la croissance d'entreprises innovantes.

Parmi ses missions, EUROBIOMED soutient l'innovation et renforce son action au service du développement des entreprises du pôle, en soutien des stratégies régionales et nationales de développement économique. En effet, la compétitivité des entreprises du pôle est un point primordial, tout au long de la chaîne de valeur, qu'ils soient des grands groupes, des TPE, PME ou start-up actives dans la recherche ou dans les services. L'action associée vise essentiellement à travailler sur la meilleure stratégie de développement et lever des verrous qui limitent la croissance des entreprises

Le développement des entreprises de la santé passe par une connaissance de ses marchés, de ses concurrents. Eurobiomed apporte une aide à ses adhérents sur ces sujets en les aidants à franchir ces étapes et ainsi à sécuriser leur développement.

#### CellComp

EUROBIOMED déploie depuis 2013 une offre de services « CellComp » dédiée au renforcement de la compétitivité de ses membres. L'objectif principal de CellComp est d'accompagner individuellement les entreprises dans leur développement en proposant des prestations de conseil et d'expertise, associant les compétences internes du pôle et des compétences externes complémentaires.

Les entreprises concernées, réparties sur les régions Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur et Occitanie, peuvent exercer dans tous les domaines de l'innovation en santé :

- Diagnostic
- Dispositif médical
- Santé numérique
- Médicament

**Parmi les accompagnements proposés, 2 font l'objets du présent appel à candidature : l'accompagnement à la stratégie et la préparation /accompagnement à la levée de fonds**

**En effet Eurobiomed souhaite s'entourer de consultants externes travaillant en grande proximité et dans le même « état d'esprit » qu'Eurobiomed.**

## **Modalités de collaboration entre les experts référencés, les entreprises accompagnées et Eurobiomed**

Les échanges réguliers menés tout au long de l'année par les équipes Eurobiomed avec les adhérents conduisent à identifier un certain nombre de besoin d'accompagnement. Cet appel à candidature a pour objet d'identifier et référencer des experts qui pourront répondre à un besoin identifié et qualifié au préalable par les équipes Eurobiomed (Les expert seront référencés pour les années 2024 / 2025).

L'équipe en charge des accompagnements cellcomp a pour mission en amont de l'intervention d'expert de réaliser un kick off afin d'identifier et de qualifier le besoin de l'adhérent. A la suite de cela nous serons en mesure d'éditer un cahier des charges relatant les besoins et le cadre de la mission attendue.

Nous ferons valider le principe d'un accompagnement par le pôle par l'entreprise adhérente, Eurobiomed communiquera à l'entreprise une proposition commerciale d'accompagnement par un des experts référencés. Eurobiomed fera le choix de l'expert selon la compatibilité de son domaine d'expertise avec l'activité de l'adhérent et sa disponibilité.

En cas d'acceptation de la proposition par l'adhérent, Eurobiomed contractualisera la vente de la prestation à l'adhérent d'une part et d'autre part, l'achat de la prestation de conseil à l'expert.

Au-delà de ces prestations commercialisées, les experts référencés pourront également être régulièrement sollicités pour des échanges ponctuels et informels avec les équipes Cellcomp sur des problématiques d'entreprises adhérentes.

Une fois la sélection faites, un contrat cadre de collaboration sera signé entre Eurobiomed et les experts retenus pour la période de référencement. Les missions à venir feront l'objet de bons de commande émis par Eurobiomed adressés aux experts choisis pour les missions.

# Accompagnements proposés / Experts recherchés

## Accompagnement à la stratégie :

Ce type de prestation est couramment proposée aux jeunes start-ups qui sont encore dans une phase de structuration initiale du projet. Cela peut également concerner des entreprises plus matures qui sont dans une réflexion d'évolution de leur activité, de recherche de nouveaux leviers de croissance. Voici le descriptif des prestations attendues :

### **Périmètre d'accompagnement :**

- Vision et les objectifs de l'entreprise et du porteur
- Revue à 360 du projet, évaluation et consolidation des fondamentaux
- Plan et phases de développement
- Clarification de la stratégie d'entreprise (capitalistique, financier, business, priorisation des applications, partenariats stratégiques, etc.)
- Aide / Co-construction de la Roadmap stratégique
- Préparation aux deals stratégiques

### **Impacts recherchés :**

- Maîtrise des fondamentaux du projet
- Solutionner les sujets et verrous stratégiques dans le projet
- Donner de la visibilité sur le développement du projet et les étapes à suivre
- Accroître le potentiel de l'entreprise

### **Livrables :**

- Comptes rendus de sessions de travail
- Note de synthèse de fin d'accompagnement

### **Organisation de ces accompagnements :**

- Accompagnement sous forme de sessions de travail expert / entrepreneur d'une demi-journée étalées sur 2 à 3 mois maximum

### **Types d'entreprises visées :**

Majoritairement des jeunes entreprises : par expérience les entreprises débutent par 1 premier accompagnement stratégique qu'elles poursuivent par 1 accompagnement plus approfondi.

### **Tarifification :**

Selon la nature des accompagnements et la typologie des entreprises les tarifs pourront varier :

- Structuration initiale de petites entreprises innovantes : de 500 à 750 € HT la journée

- Accompagnement plus approfondies (repositionnement, deal stratégique...) tarif révisable, attente de proposition tarifaire

### **Préparation et accompagnement à la levée de fonds**

Cette prestation a été mise en place pour répondre au besoin des projets/entreprises early souhaitant réaliser un 1<sup>er</sup> ou un 2<sup>nd</sup> tour de table auprès d'investisseurs privés.

Voici le descriptif des prestations attendues :

#### **Périmètre d'accompagnement :**

- Phase initiale de consolidation du projet :
  - Vision, Définition de la stratégie de financement
  - Challenger les fondamentaux du projet
  - Revoir la documentation et formuler des recommandations
  - Définir l'equity story
- Phase d'interaction avec les fonds :
  - Mise en relation avec les fonds
  - Préparation des Q&A
  - Session de pitch blanc
  - Participation aux échanges avec les investisseurs et débriefing post échanges

#### **Impacts recherchés :**

- Levée de fonds réalisée par l'adhérent

#### **Livrables :**

- Comptes rendus de sessions de travail : décisions et perspectives
- Note de synthèse de fin d'accompagnement
- Liste de fonds cible
- Compte rendu des échanges pré et post interaction avec les fonds

#### **Organisation de ces accompagnements :**

- Phase initiale de consolidation du projet : Accompagnement sous forme de sessions de travail expert / entrepreneur d'une demi-journée étalées sur 2 à 3 mois maximum
- Phase d'interaction avec les fonds : Point tel et/ou physique hebdomadaire d'une heure sur une durée de 6 à 9 mois

#### **Tarifification :**

Nous souhaiterions que les consultants référencés acceptent de :

- Facturer la phase initiale de 500 à 750 € HT la journée
- Proposer des tarifs spécifiques et revus pour la phase d'interaction avec les fonds

## Modalité de participation :

### Contenu du dossier de candidature :

- Prestations sur lesquelles le consultant souhaite se positionner
- Court mémo sur :
  - L'intérêt pour le référencement
  - La méthodologie de travail
  - L'expérience dans le domaine
- Proposition technique et tarifaire
- CV, références et recommandations en healthtech (notamment parmi les membres d'Eurobiomed)

Envoi du dossier de candidature avant le **15 février 2024 à 18h**

Tout dossier incomplet ne sera pas évalué

Adresse d'envoi : [jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.fr](mailto:jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.fr)

### Contacts

#### Jeoffrey Tagliamonte

Chargé de mission compétitivité

EUROBIOMED

**Mobile** : +33 (0) 7 60 70 00 34

**Mail** : [jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.org](mailto:jeoffrey.tagliamonte@eurobiomed.org)